

TOP effektiv



WEBINAR

„Die neue Dimension der Kundengewinnung-Kommunikation“

Gehirngerechte Verkaufspsychologie:
Wie Sie direkt im Kopf verkaufen

*„Mehr Zeit +
mehr Umsatz“*

15-Punkte-Checkliste

Vor dem Webinar: Beantworten Sie zunächst folgende Fragen, um den maximalen Nutzen aus dem Seminar zu erzielen.

Analyse	Ja	Nein
Erzeugen Sie während Ihrer Kommunikation Emotionen bei Ihrem Gegenüber?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie setzen die Macht der Spiegelneuronen bewusst ein?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Setzen Sie das „Eisbergmodell der Kommunikation“ bewusst ein?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie wenden täglich die 5 Schritte Strategie an, um pro-aktiv neue, hochqualifizierte Interessenten für Ihr Geschäft zu gewinnen	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Ihnen ist bewusst, dass Sie sich einen deutlichen Technologievorteil in Sachen Kundengewinnung verschaffen können?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie setzen diesen Technologie-Vorteil bewusst ein, um sich von der Konkurrenz abzuheben?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen das Modell der „Behaltensquote nach Paulik“ und steigern die Durchschlagskraft Ihrer Kommunikation um 500%)	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen die nötigen 3 Schritte, um Ihre Kundengewinnungskommunikation auf ein neues Level zu haben?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie wenden die Methode an, um ihren Gegenüber in exakt 2 Sekunden für sich zu gewinnen ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen die 6 nötigen Trigger, damit Ihr Gehirn Informationen wirklich aufnimmt?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen den Unterschied zwischen einem durchschnittlichen Verkäufer und einem Top-Verkäufer?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie fokussieren sich auf die beiden Schlüsselmomente, die für das Herstellen einer neuen Beziehung besonders wichtig sind ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen die 3 einfachen Tricks, wie Sie dauerhaftes Vertrauen und Sympathie erzeugen können ?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie kennen die Methode, wie Sie Ihr Angebot einfach nachfassen können, ohne als Bittsteller rüber zu kommen?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Sie wenden die oben genannten Strategien systematisch in der Praxis an?	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>

Sonstige Notizen

Nach dem Webinar können Sie Ihre Fragen im Chat stellen oder Sie schreiben an vertrieb@top-effektiv.com

Ich wünsche viel Erfolg...

... beim Anwenden der gelernten Methoden und Strategien.

Wenn Sie diese Strategien in Ihr eigenes Unternehmen implementieren, werden Sie Ihr Geschäft auf ein völlig neues Level heben und Ihren Umsatz maßgeblich steigern! Lassen Sie mich an Ihrem Erfolg teilhaben, ich freue mich über jedes Feedback.

Ich wünsche Ihnen alles Gute bei der Umsetzung, viele "Aha´s" und motivierende Momente.

Ihr Norbert Kloiber

